Генеральному директору ООО «Ромашка»
П. П. Петрову
от руководителя отдела продаж
И. И. Иванова

Служебная записка

о премировании сотрудника

16 ноября 2026 г. № 27

В соответствии с пунктом 4.2 Положения о премировании ООО «Ромашка» и статьёй 191 Трудового кодекса РФ прошу рассмотреть возможность премирования менеджера по продажам С. С. Сидоровой (табельный номер 14) в размере 30 000 рублей.

Сидорова С. С. в октябре 2026 года заключила 18 договоров на общую сумму 4 200 000 рублей — это 132 % личного плана. Она перевела на новую схему работы двух крупных клиентов, которые раньше уходили к конкурентам, и обучила работе с ними двух новых менеджеров отдела.

Приложение: отчёт о выполнении плана отдела продаж за октябрь 2026 года на 2 л. в 1 экз.

Автор записки

Руководитель отдела продаж

_____ / И. И. Иванов /

Образец с сайта nikexpert.ru