Кому: Ирина Ковалёва
Должность: руководитель отдела продаж, ООО «Вектор»
Тема: вопрос по заявкам в «Векторе»

Письмо для рассылки

первое письмо потенциальному клиенту

Отправлено 16 ноября 2026 г.

Ирина, добрый день. Видел, что «Вектор» открыл второе направление и набирает менеджеров в отдел продаж.

Когда отдел растёт с двух человек до шести, заявки начинают теряться: часть приходит в мессенджеры, часть в почту, и никто не видит общую картину.

У компании с таким же ростом отдела после подключения агента заявки распределяются сами, а руководитель утром видит только те, где нужно решение. Один такой случай описал в короткой заметке — приложил к письму.

Стоит обсудить, как это может выглядеть у вас? Ответьте одним словом — предложу два времени для короткого разговора.

С уважением, Алексей Смирнов Менеджер по работе с новыми клиентами, ООО «Вектор» +7 900 000-00-00 · a.smirnov@example.ru

Отправитель

Менеджер по работе с новыми клиентами

_____ / А. А. Смирнов /

Образец с сайта nikexpert.ru