Генеральному директору ООО «Ромашка»
П. П. Петрову
от менеджера по продажам
И. И. Иванова

Отчёт о проделанной работе

за 19–23 октября 2026 года

23 октября 2026 г.

За отчётный период провёл 34 звонка с новыми клиентами, из них 12 — с лицами, принимающими решение. Подготовил и отправил 9 коммерческих предложений. Заключил 2 договора на общую сумму 480 000 рублей.

В CRM перенёс 18 сделок в следующую стадию, у 6 зависших сделок зафиксировал причину отказа клиента. Обновил карточки 25 контактов.

Три клиента просят скидку больше 10 % — нужно решение по условиям. По двум заявкам нет ответа от отдела логистики с 20 октября, срок поставки под угрозой.

На неделю с 26 по 30 октября: закрыть 4 сделки из воронки, провести встречи с двумя клиентами из списка крупных, разобрать с логистикой сроки поставки.

Автор отчёта

Менеджер по продажам

_____ / И. И. Иванов /

Образец с сайта nikexpert.ru