Утверждаю: коммерческий директор
И. И. Иванов
«16» ноября 2026 г.

План стажировки нового сотрудника

менеджера по продажам, отдел продаж

16 ноября 2026 г. № 7

Стажировку проходит Петров Сергей Андреевич, принятый на должность менеджера по продажам с 16 ноября 2026 года. Наставник — старший менеджер отдела продаж А. В. Смирнова. Стажировка длится 30 рабочих дней, до 25 декабря 2026 года включительно.

Задачи стажировки: изучить продукт и прайс, освоить работу в CRM, самостоятельно провести не меньше десяти звонков по скрипту и подготовить три коммерческих предложения под контролем наставника.

Порядок работы: первая неделя — обучение с наставником и наблюдение за его звонками; вторая — самостоятельные звонки с разбором каждой записи; третья и четвёртая — свои клиенты и коммерческие предложения. Каждую пятницу наставник разбирает с сотрудником итоги недели и записывает замечания.

Признаки, что стажировка пройдена: сотрудник сам ведёт сделки в CRM, готовит коммерческое предложение без правок наставника и выполняет план звонков три недели подряд.

Итог стажировки оформляется отзывом наставника и решением руководителя о приёме на постоянную работу или о продлении стажировки.

Наставник	**Руководитель стажёра**	**Стажёр**
Старший менеджер отдела продаж	Коммерческий директор	Менеджер по продажам
_____ / А. В. Смирнова /	_____ / И. И. Иванов /	_____ / С. А. Петров /

Образец с сайта nikexpert.ru