Генеральному директору ООО «СтройМаркет»
А. В. Смирнову
от ООО «ПромСнаб»
ИНН 7712345678, ОГРН 1157746123456

Письмо о невозможности снижения цены

ответ на запрос о снижении цены по договору поставки

12 ноября 2026 г. № 45/П

В ответ на ваше письмо от 05.11.2026 № 112 о снижении цены на 10 % по договору поставки от 15.08.2026 № 78-П сообщаем следующее.

С момента заключения договора закупочная стоимость комплектующих выросла на 18 %: с 1 сентября 2026 года поставщик металлопроката поднял цены, а курс евро вырос с 92 до 101 рубля. Эти изменения не зависят от нашей компании и не позволяют отпускать товар по прежней цене без убытка.

Снижение цены на 10 % приведёт к убытку по каждой партии: себестоимость одной единицы сейчас составляет 4 850 рублей, а договорная цена — 5 200 рублей. При снижении до 4 680 рублей каждая поставка будет приносить убыток 170 рублей на единицу.

Предлагаем сохранить действующую цену до конца 2026 года и вернуться к пересмотру в январе 2027 года, когда станут известны новые закупочные цены. Готовы обсудить увеличение объёма партии или отсрочку платежа как компромисс.

Приложение: 1. Коммерческое предложение поставщика металлопроката от 01.09.2026 на 2 л. в 1 экз. 2. Расчёт себестоимости единицы товара на 1 л. в 1 экз.

Директор ООО «ПромСнаб»

Директор

_____ / И. И. Иванов /

Образец с сайта nikexpert.ru