Коммерческому директору
ООО «Северный дом»
А. В. Смирнову
от директора ООО «Строймаркет»
И. И. Петрова

Письмо о дилерстве

о рассмотрении возможности стать дилером

16 ноября 2026 г. № 27

ООО «Строймаркет» продаёт отделочные материалы в Новосибирске и области с 2018 года. Два магазина и склад площадью 600 кв. м, оборот за 2025 год — 84 млн рублей. Работаем с застройщиками и частными покупателями, доставка по городу и области своей машиной.

Прошу рассмотреть возможность заключить с нами дилерский договор на поставку вашей сантехники в Новосибирской области. Готовы держать в наличии не меньше 30 позиций и продавать от 2 млн рублей в месяц, продвигать товар на своём сайте и в шоуруме.

Приложение: карточка компании на 2 л. в 1 экз., фотографии магазина и склада на 4 л. в 1 экз.

Автор письма

Директор ООО «Строймаркет»

_____ / И. И. Петров /

Образец с сайта nikexpert.ru