Генеральному директору ООО «Ромашка»
П. П. Петрову
от менеджера по продажам
И. И. Иванова

Отчёт о проделанной работе за месяц

за октябрь 2026 года

30 октября 2026 г. № 7

За октябрь 2026 года провёл 42 встречи с клиентами, из них 18 первичных. Заключил 9 договоров на общую сумму 1 240 000 рублей — это 108 % от плана на месяц.

План по новым клиентам перевыполнен на 8 %. Средний срок сделки сократился с 24 до 19 дней за счёт того, что коммерческое предложение теперь отправляю в день встречи.

Два договора сорвались из-за долгого согласования сметы на стороне клиента. Прошу разрешить отправлять предварительную смету без согласования с производством, чтобы не терять неделю.

На ноябрь планирую 40 встреч и 10 договоров. Приложение: выгрузка из CRM на 2 л. в 1 экз.

Автор отчёта

Менеджер по продажам

_____ / И. И. Иванов /

Образец с сайта nikexpert.ru