Фамилия, имя, отчество: Петров Илья Андреевич
Должность, отдел: менеджер по продажам, коммерческий отдел
Стаж в компании: 2 года 4 месяца
Дата заполнения: 16 ноября 2026 г.

Опросник мотивации сотрудника

для заполнения перед встречей с руководителем

Заполняется самим сотрудником, без обсуждения с руководителем

Отметьте по шкале от 1 до 5, насколько для вас важно каждое утверждение: 1 — совсем не важно, 5 — очень важно.

1. Зарплата выше средней по рынку для моей должности — 5.

2. Понятная и регулярная премия за результат — 5.

3. Публичное признание моих результатов — 3.

4. Возможность расти в должности в ближайшие два года — 4.

5. Обучение за счёт компании — 4.

6. Стабильность и предсказуемость задач — 2.

7. Самостоятельность в решениях по своей зоне — 5.

8. Хорошие отношения в команде — 4.

9. Интересная, сложная задача сама по себе — 3.

10. Гибкий график и возможность работать из дома — 2.

Что в работе мотивирует вас сильнее всего и почему — напишите 2–3 предложения.

Ответ: Сильнее всего — видеть, что мои сделки закрываются, и получать за это премию без задержек. Когда результат зависит от меня, я работаю лучше.

Что в работе, наоборот, снижает вашу мотивацию — напишите 2–3 предложения.

Ответ: Снижает, когда задачи меняются в последний момент и приходится переделывать уже согласованное с клиентом.

Сотрудник

Менеджер по продажам

_____ / И. А. Петров /

Образец с сайта nikexpert.ru