Кандидат: Сергей Александрович Ковалёв
Должность: менеджер по продажам
Дата собеседования: 12 ноября 2026 г.
Оценивают: руководитель отдела продаж, руководитель отдела персонала

Оценочный лист

кандидата на должность менеджера по продажам

12 ноября 2026 г. № 7

Критерии оценки: опыт продаж в сфере B2B, работа с возражениями, знание CRM, дисциплина и пунктуальность, готовность к разъездам. Шкала от 1 до 5: 1 — качество не проявлено, 3 — проявлено на базовом уровне, 5 — проявлено уверенно и подтверждено примером из практики.

Руководитель отдела продаж: работа с возражениями — 4, знание CRM — 3, дисциплина — 5. Руководитель отдела персонала: опыт B2B — 4, готовность к разъездам — 5. Средний балл по всем критериям — 4,2.

Решение: пригласить на второй этап — деловую игру с реальными звонками. Сильная сторона — дисциплина и готовность к разъездам; проверить на практике умение работать с возражениями и освоить CRM.

Оценивающие

Руководитель отдела продаж

_____ / А. В. Смирнов /

Образец с сайта nikexpert.ru