ООО «Ромашка», оптовая торговля строительными материалами
Москва, м. Авиамоторная
Менеджер по продажам, отдел корпоративных клиентов

Объявление о вакансии

менеджер по продажам в отдел корпоративных клиентов

Опубликовано 16 ноября 2026 г.

Ищем менеджера по продажам в отдел корпоративных клиентов. Компания продаёт стройматериалы оптом с 2014 года, у нас 40 сотрудников и склад в Москве. Отдел корпоративных клиентов работает с подрядчиками и застройщиками.

Что делать: вести переговоры с корпоративными клиентами, готовить коммерческие предложения, сопровождать сделки от заявки до отгрузки, поддерживать базу клиентов в CRM.

Что ждём: опыт продаж от двух лет, уверенная работа с возражениями, знание 1С или готовность освоить за месяц. Опыт в стройматериалах не обязателен — продукту научим.

Что предлагаем: оклад и процент с продаж, оформление по Трудовому кодексу с первого дня, пятидневная рабочая неделя с 9:00 до 18:00, оплачиваемый отпуск 28 календарных дней, обучение продукту за счёт компании.

Как откликнуться: пришлите резюме на hr@romashka.ru с пометкой «Менеджер по продажам» или позвоните по телефону +7 (495) 000-00-00 с 10:00 до 18:00. Отвечаем в течение двух рабочих дней.

Работодатель

Генеральный директор ООО «Ромашка»

_____ / П. П. Петров /

Образец с сайта nikexpert.ru