Кандидат: Петров Алексей Сергеевич
Вакансия: менеджер по продажам, направление B2B
Собеседование: 20 ноября 2026 г., интервьюер — руководитель отдела продаж

Чек-лист собеседования

менеджера по продажам

20 ноября 2026 г.

Опыт: 4 года в продажах, из них 2 года — холодные звонки в B2B, средний чек 180 000 рублей. Ушёл из-за смены профиля компании.

Проверка на практике: описал, как искал контактное лицо в компании-клиенте; назвал три источника данных и порядок обзвона.

Возражения: на «дорого» отвечает вопросом о цене решения для клиента, не спорит и не даёт скидку сразу.

Итог: 34 балла из 50 — приглашаем на второй этап с тестовым звонком.

Интервьюер

Руководитель отдела продаж

_____ / И. И. Иванов /

Образец с сайта nikexpert.ru