Инициатор проекта: ИП Иванова А. С.
Магазин детской одежды, г. Тула
Период планирования: 2027 год

Бизнес-план магазина детской одежды

расчёт выручки, себестоимости и окупаемости на первый год работы

10 января 2027 г.

Проект — розничный магазин детской одежды площадью 60 кв. м в торговом центре. Ассортимент: одежда для детей от 0 до 10 лет, три ценовых сегмента, поставки от российских оптовиков и двух фабрик из Иваново.

Спрос на детскую одежду привязан к рождаемости и к смене сезона: покупатель приходит за размером на вырост и возвращается два-три раза в год. Магазин встаёт в торговый центр рядом с детскими товарами и детской площадкой, где поток семейный, а не случайный.

Выручка складывается из трафика, конверсии и среднего чека. Себестоимость продаж — закупка товара с учётом нераспроданного остатка. Постоянные расходы — аренда, зарплата продавцов, реклама, обслуживание кассы и эквайринга.

Вложения первого года: ремонт и оборудование зала, первая закупка товара, реклама на открытии, резерв на два месяца постоянных расходов. Возврат вложений считается через накопленный денежный поток по месяцам.

Инициатор проекта

ИП Иванова А. С.

_____ / _____ /

Образец с сайта nikexpert.ru