Инвестору ООО «Пример»
от ИП Смирнова А. В.

Бизнес-план интернет-магазина

товары для дома, первый год работы

7 ноября 2026 г.

Магазин продаёт товары для дома в розницу через собственный сайт и маркетплейсы. Стартовый капитал — 1 200 000 рублей: закупка первой партии, создание сайта, реклама на первые три месяца и запас на постоянные расходы.

Заказ приносит выручку за вычетом закупки, доставки, комиссии площадки, эквайринга и стоимости привлечения. Постоянные расходы — аренда склада, зарплаты, сервисы — покрываются маржой с заказов, начиная с расчётного объёма продаж.

План на 12 месяцев: рост числа заказов от месяца к месяцу, рекламный бюджет в доле от выручки, выход на безубыточность и запас прочности. Риски — рост стоимости привлечения покупателя и сезонное падение спроса.

Автор плана

Индивидуальный предприниматель

_____ / А. В. Смирнов /

Образец с сайта nikexpert.ru