Инвестору ООО «Пример»
И. И. Иванову
от индивидуального предпринимателя
П. П. Петрова

Бизнес-план антикафе

с расчётами выручки, точки безубыточности и окупаемости

16 ноября 2026 г. № 3

Настоящий бизнес-план описывает открытие антикафе — зала, где посетители платят за проведённое время, а напитки, печенье и настольные игры входят в тариф.

Выручка рассчитана по формуле: тариф за час × число посадочных мест × часы работы в месяц × коэффициент загрузки. Тарифы дневной, вечерний и выходной считаются отдельно, выручка от закрытых мероприятий — отдельной строкой.

Постоянные расходы включают аренду, коммунальные платежи, интернет, оплату администраторов и уборку, бухгалтерию, обновление игр и расходников. Переменные расходы растут с числом гостей.

Точка безубыточности в деньгах определена как постоянные расходы, делённые на долю вклада на покрытие в выручке; в часах — делением на тариф за час. Срок окупаемости — вложения в открытие, делённые на среднюю месячную чистую прибыль за год.

Приложение: расчётные таблицы на 4 л. в 1 экз.

Автор бизнес-плана

Индивидуальный предприниматель

_____ / П. П. Петров /

Образец с сайта nikexpert.ru